



Unser Kunde ist ein führender, internationaler Hersteller von Humanproteinen. Sie entwickeln und produzieren diese aus menschlichem Plasma und menschlichen Zelllinien mit mehr als 40 Jahren Erfahrung im Markt und unterstützen die Patienten auf drei Therapiebereichen: Immuntherapie, Hämatologie und Intensivmedizin. Für die Schweizer Niederlassung suchen wir eine/n

Key Account Manager, 80-100%

In dieser Position unterstützen Sie ein kleines, effizientes Team in der Vermarktung für therapeutische Humanproteine für die ganze Schweiz, Schwerpunkt Deutschschweiz.

Aufgaben und Zuständigkeiten

- Professionelle Betreuung von ausgewählten Fachärzten in Kliniken und Praxen (Hämatologen, Immunologen, Neurologen, Anästhesiologen) sowie Spitalapothekern
- Fokussiertes und selbständiges Gebietsmanagement, hinsichtlich Weiterentwicklung der bestehenden Kundenbeziehungen und Akquise von Neukunden
- Enge Zusammenarbeit mit dem Innendienst
- Teilnahme an nationalen Kongressen

Ihr Profil

- Naturwissenschaftliche oder paramedizinische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Pharma-Aussendienst
- Verhandlungssicher in Deutsch, gute Kenntnisse in Französisch und Englisch

Was Sie weiter auszeichnet

- Unternehmerisches Flair und ein hohes Mass an Selbständigkeit und Eigeninitiative
- Überzeugende Sales Persönlichkeit und sichere Argumentationsfähigkeit
- Hohes Maß an Kundenorientierung und Kommunikationsstärke
- Teamplayer Attitüde
- Reisebereitschaft ganze Schweiz, Fokus Deutschschweiz

Kontaktieren Sie uns jetzt!

Samuel Amrein, Managing Director
Tel.: +41 41 220 80 71
application@firstchoice-consulting.ch
www.firstchoice-consulting.ch



FIRST CHOICE
CONSULTING AG